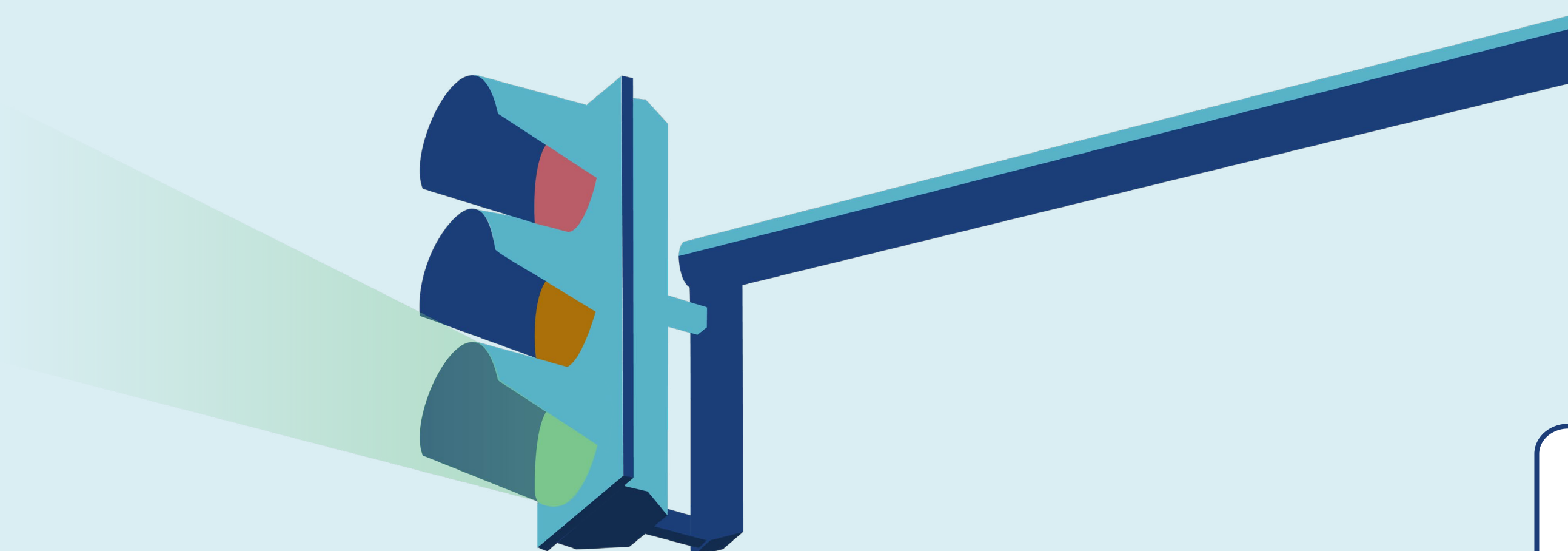


Sécurisez chaque engagement : rien ne part sans la bonne validation

- **Intégrez** vos propres processus de validation directement dans OBMS, avec un large choix d'options et de critères.
- **Positionnez** chaque validation au moment clé : avant l'envoi d'un AO, à sa clôture, à chaque étape sensible de votre processus d'achat.
- **Différenciez** vos circuits par entité, en assistance technique comme au forfait.
- **Sollicitez** automatiquement les personnes habilitées, selon des critères que vous définissez et faites évoluer.
- **Engagez** votre entreprise l'esprit tranquille : tout est validé en amont, avant d'agir.



EN CHIFFRES ⁺⁺⁺ : jusqu'à **9 déclencheurs** de validation possibles, en AT et au forfait

LES PLUS ⁺⁺⁺ : Déclencheurs de validation distincts, en assistance technique comme au forfait, que vous **activez à la carte et paramétrez entité par entité selon vos enjeux**.

NOTRE CONSEIL

Optimisez vos processus en **répartissant les points de validation tout au long du parcours d'achat**, plutôt que de tout concentrer sur une seule étape.

Un contrôle placé au bon moment (validation budgétaire avant l'AO, validation avant engagement à la clôture) **sécurise sans ralentir** : vous évitez les blocages de dernière minute tout en **gardant la fluidité côté demandeurs**.

VOS BÉNÉFICES

- + Économie
- + Gain de temps
- + Qualité
- + Maîtrise des risques

VIE D'ACHETEUR

Les validations sont demandées aux bonnes personnes, selon des critères que j'ai définis et que je fais évoluer.

J'ai l'esprit tranquille : **rien n'engage l'entreprise sans avoir été validé en amont.**

[Demandez une démo !](#)