

#14

Depuis 2014
→ Co-innové
avec Céline

LES INCONTOURNABLES
Les innovations OBMS à découvrir ou redécouvrir

COCKPIT DE NÉGOCIATION

Donnez à vos acheteurs tous les leviers pour acheter au bon prix, au bon niveau de qualité

- **Calculez** votre saving en un clic : prix négocié comparé au prix proposé, sans aucun retraitement
- **Positionnez** chaque proposition d'un coup d'œil : code couleur vert / orange / rouge face au prix marché et au prix grille
- **Mesurez** votre performance achat réelle : écart du prix négocié par rapport au prix payé sur les 6 derniers mois
- **Anticipez** la dépendance économique via les taux de pénétration, en croisant prix, qualité et budget
- **Déployez** le cockpit côté Acheteur comme côté Chef de projet, en mode « achat délégué »



EN CHIFFRES  : **100%** des négociations adossées à des données réelles

LES PLUS  : Et pour un **échange direct et fluide**, le canal de communication **OBMS Direct** est accessible directement depuis le **cockpit de négociation**.

NOTRE CONSEIL

En achat délégué, activez le passage par les achats selon vos critères.

Vous combinez ainsi l'expertise de vos acheteurs
et la puissance du cockpit de négociation OBMS.

Sans ce garde-fou, vous laissez filer du saving et perdez
la lecture marché qui sécurise chaque décision.

VOS BÉNÉFICES

- + Économie
- + Gain de temps
- + Qualité
- + Maîtrise des risques

VIE D'ACHETEUR

Avant, je négociais **5 %**
sur le taux journalier
en pensant avoir fait le travail.

Je ne voyais pas que je restais
bien **au-dessus du marché**
ni que la qualité du fournisseur
n'était pas toujours
au rendez-vous.



Demandez une démo ! 